

В первой половине дня тебя ждет общение с конкурентами. Стоит принять компромиссное решение, чтобы не потерять прибыль. Во второй половине дня старайся избегать подписания документов. Тебе нужно обратить внимание на свои недостатки. Попробуй поговорить с руководством о повышении и дополнительных условиях. ... В первой половине дня тебя ждет общение с конкурентами. Стоит принять компромиссное решение, чтобы не потерять прибыль. Во второй половине дня старайся избегать подписания документов. Тебе нужно обратить внимание на свои недостатки. Попробуй поговорить с руководством о повышении и дополнительных условиях. ...